

# INFORME DE PRECIOS DEL MERCADO DEL VINO ARGENTINO

SEPTIEMBRE 2024

**Nicolás Grosman**  
**Andrés López**

IIEP (UBA-CONICET)

Con la colaboración de Nicolás Sidicaro



[vinodata@economicas.uba.ar](mailto:vinodata@economicas.uba.ar)



[@vinodata\\_arg](https://twitter.com/vinodata_arg)



[iiep.economicas.uba.ar/vinodata](http://iiep.economicas.uba.ar/vinodata)

**Vinodata** es un centro de investigación dedicado al mercado del vino argentino asociado al Instituto Interdisciplinario de Economía Política (IIEP) de la Universidad de Buenos Aires (UBA) y el Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (CONICET). Vinodata busca generar información accesible, útil y de calidad para facilitar la toma de decisiones de productores, hacedores de política y consumidores de vino, así como para todos aquellos interesados en el estudio de este sector en Argentina. Se enfoca principalmente en cuatro áreas: precios, consumo, producción y mercados globales.

Este informe forma parte de una serie destinada a relevar de manera sistemática y periódica la evolución de los precios en el mercado de vino argentino. Para ello se releven mensualmente los precios de lista de los vinos comercializados a través de diversas plataformas online. Los vinos son caracterizados según los siguientes atributos: variedad, composición varietal, provincia y, cuando la información está disponible, región vitivinícola, departamento y localidad.

#### Información de contacto



[vinodata@economicas.uba.ar](mailto:vinodata@economicas.uba.ar)



[@vinodata\\_arg](https://twitter.com/vinodata_arg)



[iiep.economicas.uba.ar/vinodata](https://iiep.economicas.uba.ar/vinodata)

## Resumen ejecutivo

- La variación mensual del IPV en septiembre de 2024 alcanzó al 4,6% en la comparación con el pasado mes de agosto del mismo año<sup>1</sup>. Se trata de un incremento mayor al registrado por el Índice de Precios al Consumidor (IPC) que estima el INDEC para el mismo mes (3,5%), así como al observado en el IPV de julio (3,2%).
- La variación anual del IPV (septiembre 2024 vs el mismo mes de 2023) alcanzó al 169,3%, bien por debajo del incremento observado para el IPC durante el mismo período (209%).
- Los mayores incrementos de precios en septiembre se observaron en las dos gamas de precios más baratas; los vinos con precios menores a \$ 3533 aumentaron, en promedio, un 4,4%, mientras que los ubicados en la franja de \$ 3533 a \$ 6056 registraron una variación de 5,6%. Los menores aumentos (1,6%) se dieron en la gama más cara (más de \$25235). En el acumulado anual los vinos más baratos (menos de \$3533) muestran una variación algo mayor al del resto de las gamas (176,6% contra valores entre 156,4 y 169,5% para los vinos de gamas más altas).
- El 46% de las etiquetas incluidas en nuestra muestra registró aumentos de precios en septiembre de 2024, un porcentaje significativamente superior al observado en agosto (18%). La suba de precios promedio estimada en dichas etiquetas llegó al 9,3%, similar a la de agosto. Esto sugiere que la aceleración del IPV se debió a que un mayor número de productores decidió elevar los precios de sus vinos, más que a un aumento en el nivel promedio de las remarcaciones observadas.
- En el mes de septiembre, el precio de una botella representativa<sup>2</sup> de vino argentino en el mercado local fue de \$5430. El precio promedio simple de las etiquetas relevadas durante dicho mes se ubicó en \$25725, mientras que el precio de una botella típica<sup>3</sup> fue de \$ 14000.

---

<sup>1</sup> Precios de lista relevados en la última semana del mes en ambos casos.

<sup>2</sup> Es decir, considerando un promedio de precios ponderado por el peso de cada vino en una canasta de consumo representativa.

<sup>3</sup> Es decir, considerando la mediana de los precios de las etiquetas relevadas

## Introducción

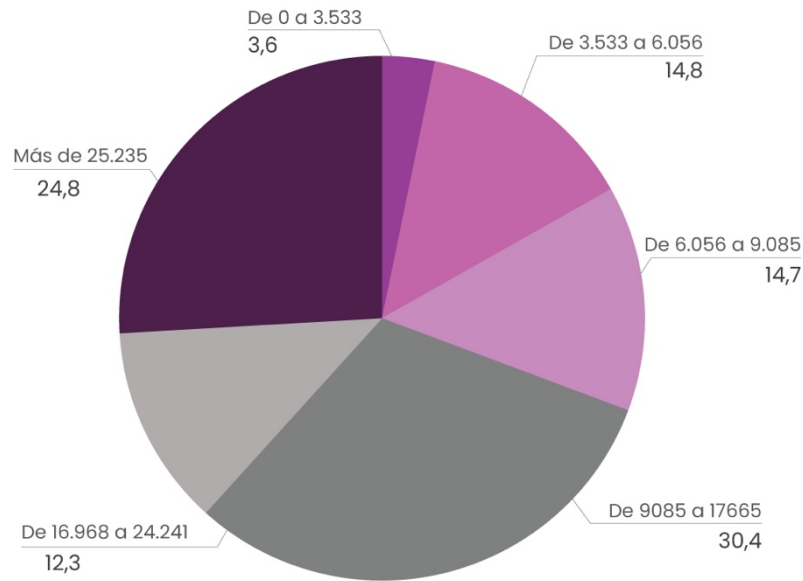
La muestra de vinos utilizada para la estimación del Índice de Precios del Vino (IPV) incluyó, en septiembre de 2024, 4614 etiquetas que cubren todas las gamas de precios del mercado. Esta muestra se extrae de una base más amplia, que contiene 10502 botellas de origen argentino, considerando solo aquellas que cumplen con ciertos criterios mínimos de continuidad en la publicación de precios mes a mes y descartando las etiquetas para las que no se cuenta con precios en el último mes y las observaciones extremas, cuya inclusión podría distorsionar indebidamente los resultados de las estimaciones (ver sección metodología al final del informe).

La serie del IPV se inicia en octubre de 2022, y luego continúa sin interrupciones a partir de enero de 2023. En el cuadro 1 se observa la caracterización de dicha muestra por provincia de origen. En los gráficos 1 y 2 se hace lo mismo según gama de precios y tipos de uva.

**Cuadro 1 | Distribución las etiquetas de la muestra según provincia**

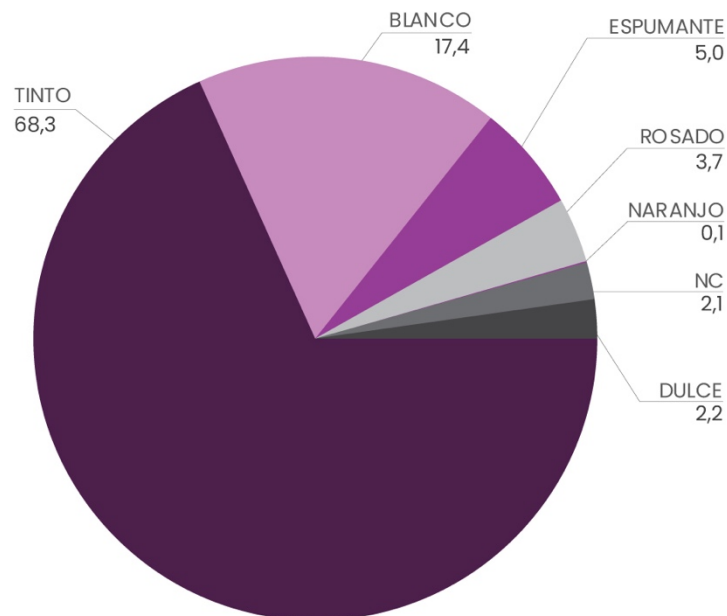
Provincia	Etiquetas	
	Cantidad	%
MENDOZA	3537	76,7
SALTA	298	6,5
NC	249	5,4
SAN JUAN	171	3,7
NEUQUEN	111	2,4
RIO NEGRO	93	2,0
LA RIOJA	53	1,1
LA PAMPA	30	0,7
CATAMARCA	22	0,5
CORDOBA	19	0,4
BUENOS AIRES	11	0,2
CHUBUT	10	0,2
JUJUY	10	0,2
<b>Total general</b>	<b>4614</b>	<b>100</b>

Gráfico 1 | Distribución de las etiquetas de la muestra por gama de precios (en %)\*



\* Las gamas de precios resultan de la actualización de las bandas originalmente definidas en marzo de 2023 (ver Metodología)

Gráfico 2 | Distribución de las etiquetas de la muestra por variedad (%)



El IPV se calcula relevando los precios de lista de las etiquetas comercializadas en el mercado a través de diferentes canales de venta. El relevamiento utilizado para calcular el IPV de septiembre se realizó en la última semana de dicho mes. Para estimar el IPV se utilizan ponderadores que asignan un peso diferente a cada etiqueta dentro de la muestra según la gama de precios a la que pertenecen. Dichos ponderadores surgen de una canasta representativa de consumo de vino que toma como base una encuesta a consumidores realizada por Vinodata a lo largo de las principales ciudades del país. Para más detalles ver la metodología al final del informe.

## La evolución del IPV general y por gama de precios

La variación mensual del Índice de Precio del Vino (IPV) en septiembre de 2024 alcanzó al 4,6% en la comparación con el pasado mes de agosto (cuadro 2 y gráfico 3). Esta cifra es superior tanto al Índice de Precios al Consumidor (IPC) estimado por el INDEC para septiembre (3,5%), como al IPV estimado en agosto pasado (3,2%).

En la variación interanual el IPV acumuló un aumento del 169,3%, una cifra muy inferior a la registrada por el IPC en el mismo período (209%) (ver también gráfico 4). El 46% de las etiquetas incluidas en nuestra muestra registró aumentos de precios en septiembre de 2024, un porcentaje significativamente superior al observado en agosto (18%). La suba de precios promedio estimada en dichas etiquetas llegó al 9,3%, similar a la de agosto (9,7%). Esto sugiere que la aceleración del IPV se debió a que un mayor número de productores decidió elevar los precios de sus vinos, más que a un aumento en el nivel promedio de las remarcaciones observadas.

Cuadro 2 | Evolución del Índice de Precios del Vino, Septiembre 2023 – Septiembre 2024

Rubros	Variaciones (%)			
	Septiembre – Agosto 2024	Agosto – Julio 2024	Julio – Junio 2024	Sep 2024 – Sep 2023
IPV	4,6%	3,2%	4,8%	169,3%
IPC	3,5%	4,2%	4,0%	209,0%
<b>IPV por gama de precios</b>				
De 0 a 3533 pesos	4,4%	8,2%	-0,4%	176,6%
De 3533 a 6056 pesos	5,6%	1,5%	6,4%	169,5%
De 6056 a 9085 pesos	4,0%	2,1%	6,5%	166,8%
De 9085 a 17665 pesos	3,8%	1,0%	7,5%	159,1%
De 17665 a 25235 pesos	4,0%	2,3%	5,7%	168,2%
Más de 25235 pesos	1,6%	-0,7%	12,2%	156,4%

Gráfico 3 | Evolución del Índice de Precios del Vino, Variaciones porcentuales mensuales, Octubre 2023 – Septiembre 2024

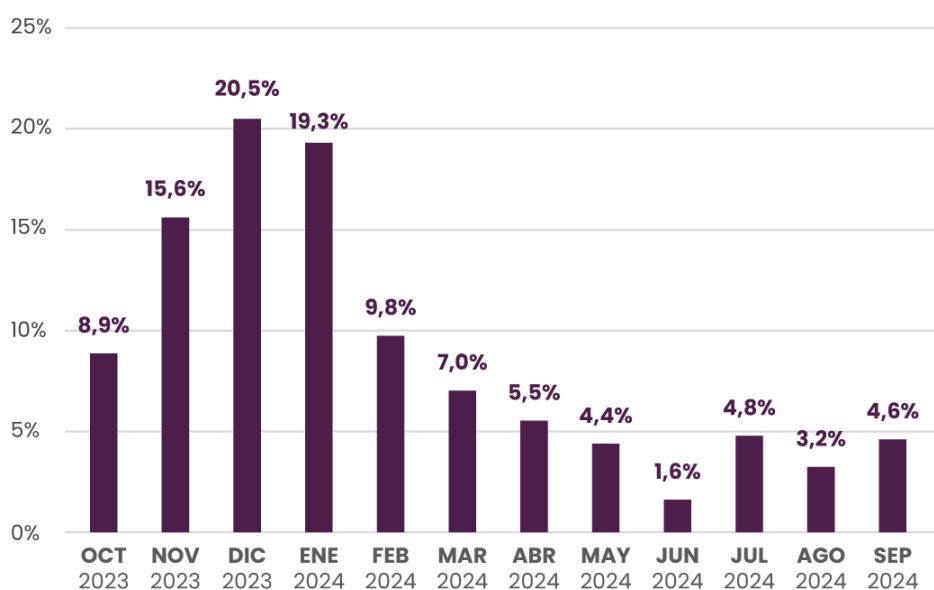
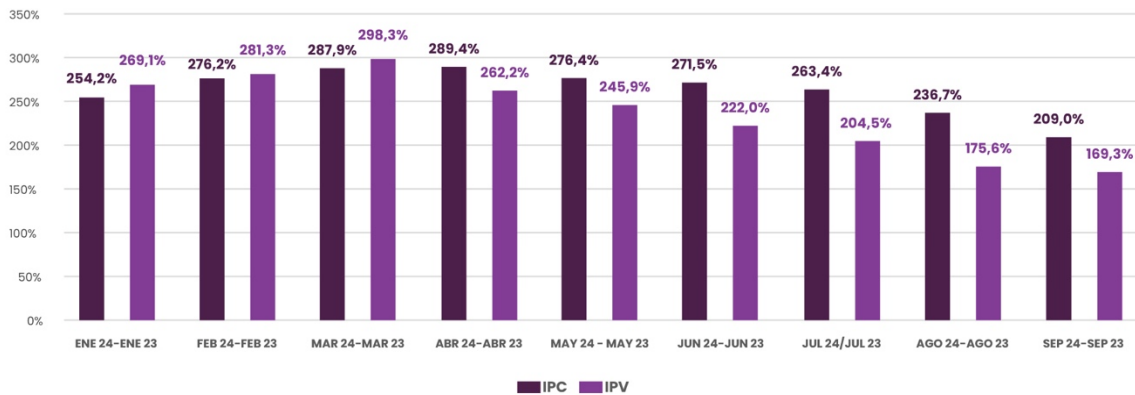


Gráfico 4 | Evolución del Índice de Precios del Vino y del Índice de Precios al Consumidor, variaciones interanuales, Enero 2024 – Septiembre 2024 (%)



En cuanto a gamas, los mayores incrementos de precios en septiembre se observaron en las dos más baratas; los vinos con precios menores a \$ 3533 aumentaron, en promedio, un 4,4%, mientras que los ubicados en la franja de \$ 3533 a \$ 6056 registraron una variación de 5,6%. Los menores aumentos (1,6%) se dieron en la gama más cara (más de \$25235). En el acumulado anual los vinos más baratos (menos de \$3533) muestran una variación algo mayor al del resto de las gamas. Mientras que la variación en el primer grupo alcanzó al 176,6%, las otras gamas registraron aumentos de entre 156,4% (vinos de más de \$ 25235) y 169,5% (vinos entre \$ 3533 y \$ 6056).

### Niveles de precios

El volumen y la diversidad de la información disponible permiten considerar diferentes estimaciones para medir el nivel de precios de la muestra. En particular, nos concentramos en tres medidas: el precio promedio (o precio de una botella promedio), el precio mediano (o, como nos referiremos de aquí en más a este indicador, el precio de una botella típica) y el precio promedio ponderado por nivel de consumo (o precio de una botella representativa).

El precio promedio se obtiene, como su nombre lo sugiere, tomando el promedio simple de precios a lo largo de toda la muestra. El precio de una botella típica se calcula como la mediana de la distribución de precios, es decir, como el precio tal que la mitad de los precios de la muestra quedan por debajo del mismo. Finalmente, el precio de una botella representativa se calcula como un promedio ponderado de los precios, donde los ponderadores representan el peso de cada botella en una canasta de consumo representativa<sup>4</sup>. Dado el gran peso que tienen las etiquetas de gama baja en una canasta de consumo representativo, es de esperar que este último estimador arroje valores significativamente por debajo de los otros.

En el mes de septiembre, el precio de una botella representativa<sup>5</sup> de vino argentino en el mercado local fue de \$5430. En línea con lo esperado, este valor se encuentra bastante por debajo del precio de una botella típica (o precio mediano) y del precio de una botella promedio, que se ubicaron en \$14000 y \$25725 respectivamente.

<sup>4</sup> A partir de los resultados de una encuesta de consumo realizada por Vinodata (ver detalle en la sección Metodología).

<sup>5</sup> Es decir, considerando un promedio de precios ponderado por el peso de cada vino en una canasta de consumo representativa.

## Metodología

Para la elaboración del Índice de Precios del Vino (IPV) se relevan mensualmente los precios de lista de los vinos comercializados a través de diversas plataformas online. Mientras que algunas de estas plataformas se especializan en el mercado del vino, otras son canales de consumo masivo. Los vinos son caracterizados según los siguientes atributos: variedad de vino, composición varietal, provincia y, cuando la información está disponible, región vitivinícola, departamento y localidad. El relevamiento incluye vinos vendidos en los siguientes formatos: botellas (187, 375, 500, 750 y 1500<sup>6</sup> cm<sup>3</sup>), latas, Bag in box y Tetrabrick.

La base completa a septiembre de 2024 incluye 10774 etiquetas<sup>7</sup>, de las cuales 10502 corresponden a vinos de origen argentino. La muestra utilizada para el cálculo del IPV en el presente informe incluye 4614 vinos de origen argentino que cumplen con los siguientes criterios: i) se dispone de observaciones de precios al menos para el 70% de los meses transcurridos desde la primera fecha de relevamiento de precios de la etiqueta correspondiente; ii) contamos con el dato de precios para el último mes relevado; iii) se ubican dentro de ciertos rangos considerados razonables en materia de niveles y variaciones de precios (con lo cual se busca eliminar observaciones que, por errores en el proceso de relevamiento u otras razones, resultan anormales y podrían distorsionar las estimaciones presentadas)<sup>8</sup>.

Dado que el IPV busca seguir la evolución del precio de una botella “representativa” de vino a lo largo del tiempo, se requiere conocer en qué gama de precios se ubican los vinos adquiridos habitualmente por los consumidores. Esto nos permite ponderar los precios de las etiquetas incluidas en nuestra base conociendo la estructura de la canasta de consumo de vinos en el país<sup>9</sup>.

Para conocer esta información se realizó una encuesta a consumidores de vino (los resultados de dicha encuesta fueron publicados en [un informe especial](#)). Dicha encuesta se realizó en marzo de 2023 de forma telefónica y abarcó 401 casos correspondientes a personas que residen en las principales ciudades del país. Además de incluir datos sobre la gama de precios más habitualmente consumida por los respondentes, y sobre la frecuencia con la cual aquellos adquieren vino, la encuesta también contiene información sobre niveles de ingresos y edades de los encuestados. Así, resultó posible reponderar la distribución de nuestra muestra de consumidores (por edad e ingresos) para replicar la distribución de niveles de ingresos y edades que surge de la última Encuesta Permanente de Hogares (septiembre 2022).

Los ponderadores de gasto se definen en función de seis gamas de precios a precios de marzo de 2023, a saber: i) 0–700 pesos; ii) 700–1200; iii) 1200–1800; iv) 1800–3500; v) 3500–5000; vi) más de 5000<sup>10</sup>; estos rangos se actualizan mensualmente en función de la evolución del IPV. Posteriormente, se transforman estos ponderadores por gama a ponderadores específicos para cada botella. Para hacer esto, se cuenta el número de botellas dentro de cada gama y se reparte el ponderador por gama uniformemente entre la cantidad de botellas dentro de la misma. Para calcular los IPV por tipo

---

<sup>6</sup> Formato Magnum.

<sup>7</sup> Este número incluye etiquetas que pueden estar repetidas en distintos canales, aunque nuestras estimaciones sugieren que el grado de repetición es muy bajo.

<sup>8</sup> Se eliminan aquellas observaciones en las que el precio sube más de 200% o cae más de 50% en un mes, y se fija un umbral de precios (que se actualiza mes a mes).

<sup>9</sup> Estrictamente, también deberíamos conocer la frecuencia y cantidad de botellas compradas mensualmente. Lamentablemente, al presente no contamos con dicha información, aunque esperamos disponer de la misma en un futuro próximo, de modo de poder mejorar nuestras estimaciones.

<sup>10</sup> Las gamas de precios se definieron en función de i) explorar la dinámica de precios de vinos posicionados en diferentes gamas o segmentos de mercado; ii) agrupar posteriormente las botellas relevadas en función de la concentración de respuestas que recibimos de la mencionada encuesta de consumo.

de uva y provincia, se repite el mismo ejercicio, pero ajustando por el peso total en el consumo que acumula cada tipo de uva/provincia<sup>11</sup>.

Finalmente, también se informa, para el total de la muestra, la evolución del IPV simple (no ponderado por canasta de consumo).

---

<sup>11</sup> El peso de cada provincia en el consumo se definió en función de la cantidad de botellas de ese origen sobre el total de botellas relevadas en nuestra muestra.