

# INFORME DE PRECIOS DEL MERCADO DEL VINO ARGENTINO

NOVIEMBRE 2024

**Nicolás Grosman y Andrés López**

IIEP (UBA-CONICET)

Con la colaboración de Nicolás Sidicaro



[vinodata@economicas.uba.ar](mailto:vinodata@economicas.uba.ar)



[@vinodata\\_arg](https://twitter.com/vinodata_arg)



[iiep.economicas.uba.ar/vinodata](https://iiep.economicas.uba.ar/vinodata)


**Vinodata** es un centro de investigación dedicado al mercado del vino argentino asociado al Instituto Interdisciplinario de Economía Política (IIEP) de la Universidad de Buenos Aires (UBA) y el Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (CONICET). Vinodata busca generar información accesible, útil y de calidad para facilitar la toma de decisiones de productores, hacedores de política y consumidores de vino, así como para todos aquellos interesados en el estudio de este sector en Argentina. Se enfoca principalmente en cuatro áreas: precios, consumo, producción y mercados globales.

Este informe forma parte de una serie destinada a relevar de manera sistemática y periódica la evolución de los precios en el mercado de vino argentino. Para ello se releven mensualmente los precios de lista de los vinos comercializados a través de diversas plataformas online. Los vinos son caracterizados según los siguientes atributos: variedad, composición varietal, provincia y, cuando la información está disponible, región vitivinícola, departamento y localidad.

### Información de contacto

 [vinodata@economicas.uba.ar](mailto:vinodata@economicas.uba.ar)

 [@vinodata\\_arg](https://twitter.com/vinodata_arg)

 [iiep.economicas.uba.ar/vinodata](https://iiep.economicas.uba.ar/vinodata)

## Resumen ejecutivo

- La variación mensual del IPV en noviembre de 2024 alcanzó al 3,8% en la comparación con el pasado mes de octubre del mismo año<sup>1</sup>. Este incremento fue mayor tanto al registrado por el Índice de Precios al Consumidor (IPC) que estima el INDEC para el mismo mes (2,4%), así como al observado en el IPV de octubre (2%).
- La variación anual del IPV (noviembre 2024 vs el mismo mes de 2023) alcanzó al 119,5. Tal como viene ocurriendo desde hace varios meses, esta variación se ubica muy por debajo del incremento observado para el IPC durante el mismo período (166%).
- En cuanto a gama de precios, los menores incrementos se dieron en la más baja (de \$0 a \$3714, 2,9%) y la más alta (más de \$ 26531, 2,7%), mientras que la franja de entre \$ 3714 y \$6368 fue la que vio elevar más sus precios (4,8%). En el acumulado anual, pari passu la desaceleración de los aumentos interanuales, seguimos observando una tendencia a la menor dispersión entre franjas. Los vinos con menores aumentos promedio fueron los de la franja más barata (105,4%), mientras que los mayores incrementos se dieron en la gama de \$ 18572 a \$ 26531 (129,3%).
- El 41,9% de las etiquetas incluidas en nuestra muestra registró aumentos de precios en noviembre de 2024, mientras que el promedio de los aumentos (considerando solo las botellas que subieron precios) fue de 8,6%. Como venimos observando en meses previos, comparando la evolución de ambas series vemos que las oscilaciones del IPV responden más a las decisiones de los productores de elevar o no los precios de sus vinos que a cambios en la magnitud de los aumentos respectivos.
- En noviembre de 2024 cerca del 85% de las botellas de nuestra muestra se vendía a precios inferiores a los de lista en los respectivos canales de venta. El descuento promedio de las etiquetas en esa condición alcanzó al 24,7%. Como mencionamos en el informe previo, estas elevadas cifras reflejan las estrategias de productores y distribuidores por atraer clientes en un contexto de retracción generalizada del consumo.
- En el mes de noviembre, el precio de una botella representativa<sup>2</sup> de vino argentino en el mercado local fue de \$5679. El precio promedio simple de las etiquetas relevadas durante dicho mes se ubicó en \$27308, mientras que el precio de una botella típica<sup>3</sup> fue de \$ 14800.

---

<sup>1</sup> Precios de lista relevados en la última semana del mes en ambos casos.

<sup>2</sup> Es decir, considerando un promedio de precios ponderado por el peso de cada vino en una canasta de consumo representativa.

<sup>3</sup> Es decir, considerando la mediana de los precios de las etiquetas relevadas

## Introducción

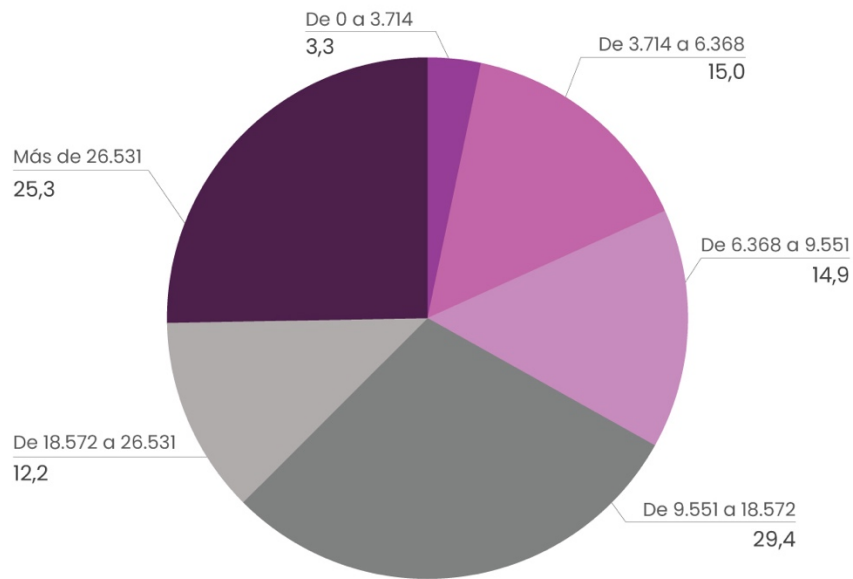
La muestra de vinos utilizada para la estimación del Índice de Precios del Vino (IPV) incluyó, en noviembre de 2024, 4943 etiquetas que cubren todas las gamas de precios del mercado. Esta muestra se extrae de una base más amplia, que contiene 11064 botellas de origen argentino, considerando solo aquellas que cumplen con ciertos criterios mínimos de continuidad en la publicación de precios mes a mes y descartando las etiquetas para las que no se cuenta con precios en el último mes y las observaciones extremas, cuya inclusión podría distorsionar indebidamente los resultados de las estimaciones (ver sección metodología al final del informe).

La serie del IPV se inicia en octubre de 2022, y luego continúa sin interrupciones a partir de enero de 2023. En el cuadro 1 se observa la caracterización de dicha muestra por provincia de origen. En los gráficos 1 y 2 se hace lo mismo según gama de precios y tipos de uva.

**Cuadro 1 | Distribución las etiquetas de la muestra según provincia**

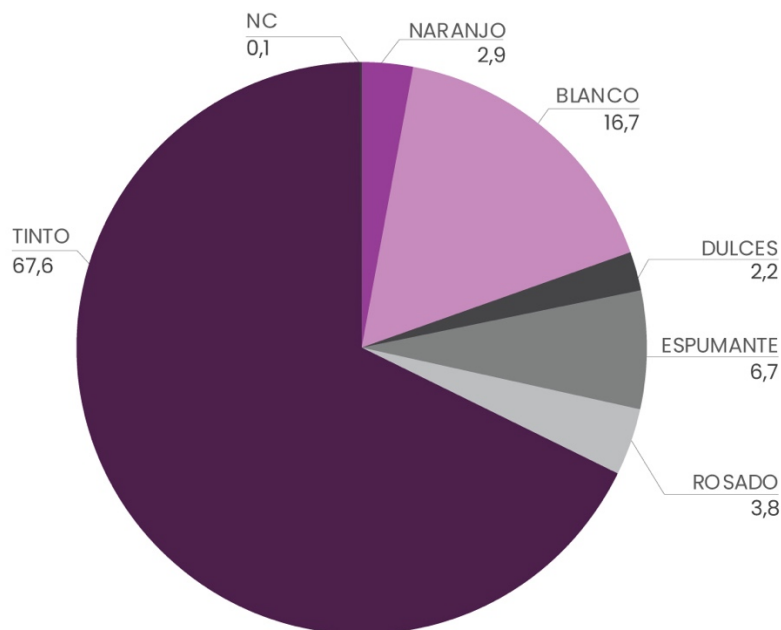
Provincia	Etiquetas	
	Cantidad	%
MENDOZA	3734	75,5
NC	382	7,7
SALTA	259	5,2
SAN JUAN	202	4,1
NEUQUEN	112	2,3
RIO NEGRO	92	1,9
LA RIOJA	55	1,1
LA PAMPA	30	0,6
CATAMARCA	25	0,5
CHUBUT	24	0,5
BUENOS AIRES	11	0,2
JUJUY	9	0,2
CÓRDOBA	8	0,2
<b>Total general</b>	<b>4943</b>	<b>100</b>

Gráfico 1 | Distribución de las etiquetas de la muestra por gama de precios (en %)\*



\* Las gamas de precios resultan de la actualización de las bandas originalmente definidas en marzo de 2023 (ver Metodología)

Gráfico 2 | Distribución de las etiquetas de la muestra por variedad (%)



El IPV se calcula relevando los precios de lista de las etiquetas comercializadas en el mercado a través de diferentes canales de venta. El relevamiento utilizado para calcular el IPV de noviembre se realizó en la última semana de dicho mes. Para estimar el IPV se utilizan ponderadores que asignan un peso diferente a cada etiqueta dentro de la muestra según la gama de precios a la que pertenecen. Dichos ponderadores surgen de una canasta representativa de consumo de vino que toma como base una encuesta a consumidores realizada por Vinodata a lo largo de las principales ciudades del país. Para más detalles ver la metodología al final del informe.

## La evolución del IPV general y por gama de precios

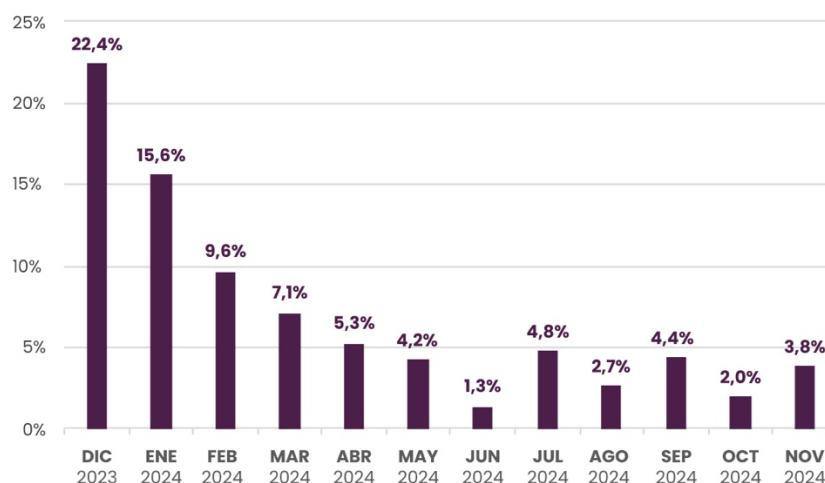
La variación mensual del Índice de Precio del Vino (IPV) en noviembre de 2024 alcanzó al 3,8% en la comparación con el pasado mes de octubre (cuadro 2 y gráfico 3). Esta cifra es superior tanto al Índice de Precios al Consumidor (IPC) estimado por el INDEC para noviembre (247%), como al IPV estimado en octubre pasado (2%). En la variación interanual el IPV acumuló un aumento del 119,5%<sup>4</sup>, una cifra muy inferior a la registrada por el IPC en el mismo período (166%) (ver también gráfico 4).

El 41,9% de las etiquetas incluidas en nuestra muestra registró aumentos de precios en noviembre de 2024, cifra cercana a la observada en septiembre (46%), pero mucho mayor a la estimada en octubre (19,5%). En cambio, los aumentos promedio de las etiquetas que suben de precio son similares en los tres meses (entre 8,6 y 9,3%). Esto sugiere que los oscilaciones del IPV, al menos en los meses recientes, responden más a las decisiones de los productores de elevar o no los precios de sus vinos que a cambios en la magnitud de los aumentos respectivos.

Cuadro 2 | Evolución del Índice de Precios del Vino, Noviembre 2023 – Noviembre 2024

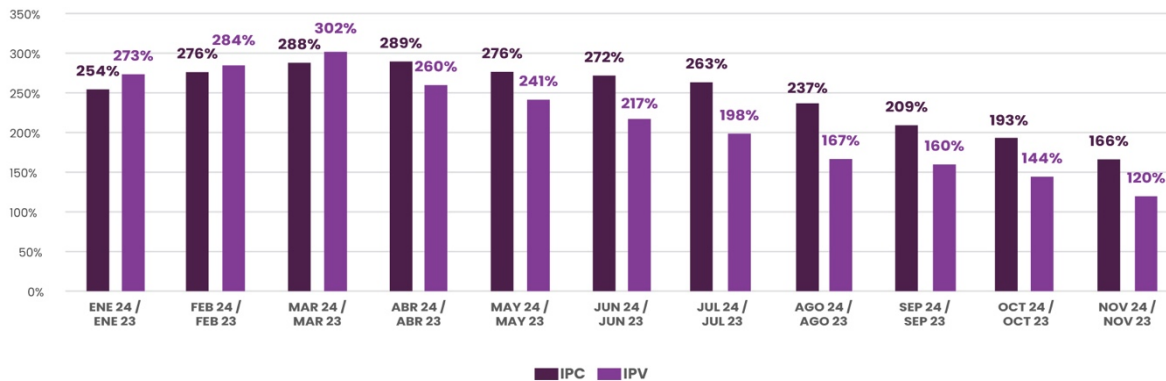
Rubros	Variaciones (%)			
	Noviembre - Octubre 2024	Octubre - Septiembre 2024	Septiembre - Agosto 2024	Noviembre - Noviembre 2023
IPV	3,8%	2,0%	4,4%	119,5%
IPV simple	1,8%	1,3%	4,7%	94,2%
<b>IPV por gama de precios</b>				
De 0 a 3.714 pesos	2,9%	2,1%	3,7%	105,4%
De 3.714 a 6.368 pesos	4,8%	2,2%	5,1%	124,1%
De 6.368 a 9.551 pesos	4,1%	1,7%	4,2%	125,0%
De 9.551 a 18.572 pesos	3,1%	1,8%	4,0%	122,8%
De 18.572 a 26.531 pesos	3,2%	1,7%	4,5%	129,3%
Más de 26.531 pesos	2,7%	0,8%	2,6%	119,4%

Gráfico 3 | Evolución del Índice de Precios del Vino, Variaciones porcentuales mensuales, Diciembre 2023 – Noviembre 2024



<sup>4</sup> En el caso del IPV simple (no ponderado) en el mes de noviembre se registró un aumento de 1,8%. El acumulado de inflación interanual de dicho indicador llegó al 94,2%.

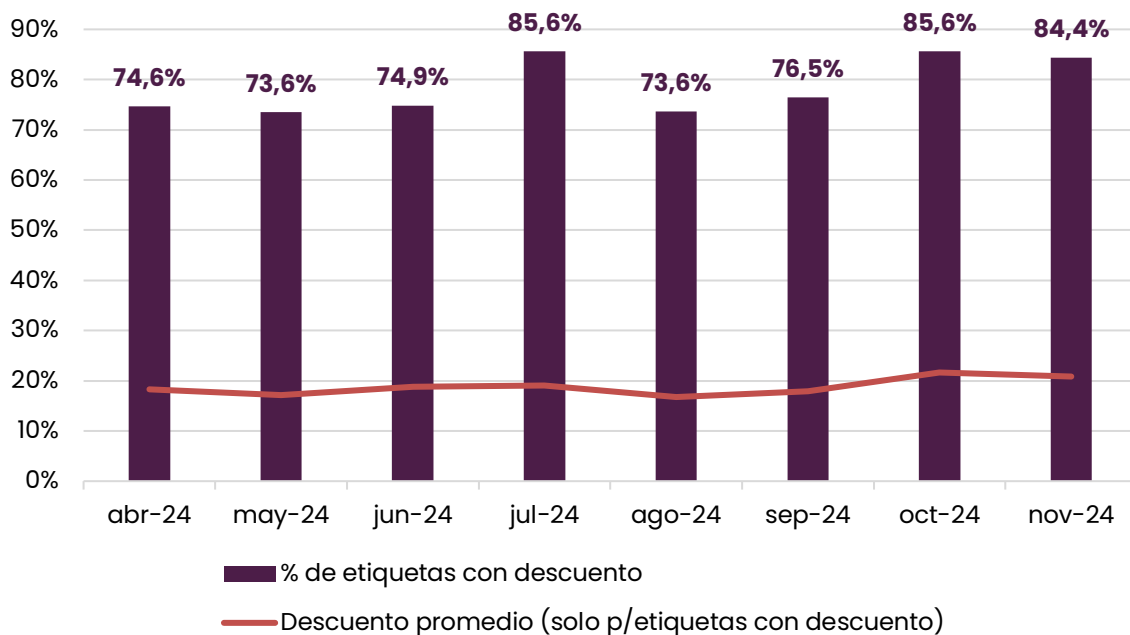
**Gráfico 4 | Evolución del Índice de Precios del Vino y del Índice de Precios al Consumidor, variaciones interanuales, Enero 2024 – Noviembre 2024 (%)**



En cuanto a gama de precios, los menores incrementos se dieron en los vinos más caros (de \$0 a \$3714, 2,9% de aumento) y en los más caros (más de \$ 26531, 2,7% de aumento), mientras que la franja de entre \$ 3714 y \$6368 fue la que vio elevar más sus precios (4,8%). En el acumulado anual, pari passu la desaceleración de los aumentos interanuales, seguimos observando una tendencia a la menor dispersión de las variaciones entre franjas. Los vinos con menores aumentos promedio fueron los de la gama más barata (105,4%), mientras que los mayores incrementos se dieron en la gama de \$ 18572 a \$ 26531 (129,3%).

En noviembre de 2024 el 84,4% de las botellas de nuestra muestra se vendía a precios inferiores a los de lista en los respectivos canales de venta. El descuento promedio de las etiquetas en esa condición alcanzó al 24,7% (Gráfico 5). Ambas cifras están alineadas con las observaciones de meses previos, lo cual refleja seguramente que los productores y/o distribuidores intentan compensar vía ofertas o promociones la caída generalizada del consumo.

**Gráfico 5 | Etiquetas con precios de venta inferiores a los precios de lista y promedio de los descuentos ofrecidos (solo para las botellas con descuento), Abril 2024 – Noviembre 2024 (%)**



## Niveles de precios

El volumen y la diversidad de la información disponible permiten considerar diferentes estimaciones para medir el nivel de precios de la muestra. En particular, nos concentramos en tres medidas: el precio promedio (o precio de una botella promedio), el precio mediano (o, como nos referiremos de aquí en más a este indicador, el precio de una botella típica) y el precio promedio ponderado por nivel de consumo (o precio de una botella representativa).

El precio promedio se obtiene, como su nombre lo sugiere, tomando el promedio simple de precios a lo largo de toda la muestra. El precio de una botella típica se calcula como la mediana de la distribución de precios, es decir, como el precio tal que la mitad de los precios de la muestra quedan por debajo del mismo. Finalmente, el precio de una botella representativa se calcula como un promedio ponderado de los precios, donde los ponderadores representan el peso de cada botella en una canasta de consumo representativa<sup>5</sup>. Dado el gran peso que tienen las etiquetas de gama baja en una canasta de consumo representativo, es de esperar que este último estimador arroje valores significativamente por debajo de los otros.

En el mes de noviembre, el precio de una botella representativa<sup>6</sup> de vino argentino en el mercado local fue de \$5679. En línea con lo esperado, este valor se encuentra bastante por debajo del precio de una botella típica (o precio mediano) y del precio de una botella promedio, que se ubicaron en \$14800 y \$27308 respectivamente.

## Metodología

Para la elaboración del Índice de Precios del Vino (IPV) se relevan mensualmente los precios de lista de los vinos comercializados a través de diversas plataformas online. Mientras que algunas de estas plataformas se especializan en el mercado del vino, otras son canales de consumo masivo. Los vinos son caracterizados según los siguientes atributos: variedad de vino, composición varietal, provincia y, cuando la información está disponible, región vitivinícola, departamento y localidad. El relevamiento incluye vinos vendidos en los siguientes formatos: botellas (187, 375, 500, 750 y 1500<sup>7</sup> cm<sup>3</sup>), latas, Bag in box y Tetrabrick.

La base completa a noviembre de 2024 incluye 11530 etiquetas, de las cuales 11064 corresponden a vinos de origen argentino. La muestra utilizada para el cálculo del IPV en el presente informe incluye 4943 vinos de origen argentino que cumplen con los siguientes criterios: i) se dispone de observaciones de precios al menos para el 70% de los meses transcurridos desde la primera fecha de relevamiento de precios de la etiqueta correspondiente; ii) contamos con el dato de precios para el último mes relevado; iii) se ubican dentro de ciertos rangos considerados razonables en materia de niveles y variaciones de precios (con lo cual se buscar eliminar observaciones que, por errores en el proceso de relevamiento u otras razones, resultan anormales y podrían distorsionar las estimaciones presentadas)<sup>8</sup>.

Dado que el IPV busca seguir la evolución del precio de una botella “representativa” de vino a lo largo del tiempo, se requiere conocer en qué gama de precios se ubican los vinos adquiridos

---

<sup>5</sup> A partir de los resultados de una encuesta de consumo realizada por Vinodata (ver detalle en la sección Metodología).

<sup>6</sup> Es decir, considerando un promedio de precios ponderado por el peso de cada vino en una canasta de consumo representativa.

<sup>7</sup> Formato Magnum.

<sup>8</sup> Se eliminan aquellas observaciones en las que el precio sube más de 200% o cae más de 50% en un mes, y se fija un umbral de precios (que se actualiza mes a mes).

habitualmente por los consumidores. Esto nos permite ponderar los precios de las etiquetas incluidas en nuestra base conociendo la estructura de la canasta de consumo de vinos en el país<sup>9</sup>.

Para conocer esta información se realizó una encuesta a consumidores de vino (los resultados de dicha encuesta fueron publicados en [un informe especial](#)). Dicha encuesta se realizó en marzo de 2023 de forma telefónica y abarcó 401 casos correspondientes a personas que residen en las principales ciudades del país. Además de incluir datos sobre la gama de precios más habitualmente consumida por los respondentes, y sobre la frecuencia con la cual aquellos adquieren vino, la encuesta también contiene información sobre niveles de ingresos y edades de los encuestados. Así, resultó posible reponderar la distribución de nuestra muestra de consumidores (por edad e ingresos) para replicar la distribución de niveles de ingresos y edades que surge de la Encuesta Permanente de Hogares (versión septiembre 2022).

Los ponderadores de gasto se definen en función de seis gamas de precios a precios de marzo de 2023, a saber: i) 0-700 pesos; ii) 700-1200; iii) 1200-1800; iv) 1800-3500; v) 3500-5000; vi) más de 5000<sup>10</sup>; estos rangos se actualizan mensualmente en función de la evolución del IPV. Posteriormente, se transforman estos ponderadores por gama a ponderadores específicos para cada botella. Para hacer esto, se cuenta el número de botellas dentro de cada gama y se reparte el ponderador por gama uniformemente entre la cantidad de botellas dentro de la misma. Para calcular los IPV por tipo de uva y provincia, se repite el mismo ejercicio, pero ajustando por el peso total en el consumo que acumula cada tipo de uva/provincia<sup>11</sup>.

Para identificar el vino más caro, se consideran solamente últimas añadas en botellas de 750ml de etiquetas que se comercializan regularmente (es decir, excluyendo etiquetas que se comercializan excepcionalmente o bajo ciertas circunstancias).

Finalmente, también se informa, para el total de la muestra, la evolución del IPV simple (no ponderado por canasta de consumo).

---

<sup>9</sup> Estrictamente, también deberíamos conocer la frecuencia y cantidad de botellas compradas mensualmente. Lamentablemente, al presente no contamos con dicha información, aunque esperamos disponer de la misma en un futuro próximo, de modo de poder mejorar nuestras estimaciones.

<sup>10</sup> Las gamas de precios se definieron en función de i) explorar la dinámica de precios de vinos posicionados en diferentes gamas o segmentos de mercado; ii) agrupar posteriormente las botellas relevadas en función de la concentración de respuestas que recibimos de la mencionada encuesta de consumo.

<sup>11</sup> El peso de cada provincia en el consumo se definió en función de la cantidad de botellas de ese origen sobre el total de botellas relevadas en nuestra muestra.